



## WIR PRODUZIEREN LEBENSQUALITÄT! Die Zukunft liegt in unseren Händen!

Già dal 1985 ecom GmbH sviluppa, produce e distribuisce apparecchiature di marca ecom per l'analisi della combustione, la misurazione della pressione, il rilevamento di perdite e altre tecnologie di misurazione ambientale.

ecom ha uffici negli Stati Uniti e in Francia. I prodotti sono esportati attraverso distributori indipendenti in oltre 30 altri paesi.

In Italia, i prodotti ecom sono già inseriti sul mercato e conosciuti.

Per sviluppare il mercato in Italia ricerca una persona dedita per la pubblicità al prodotto e la vendita attiva

### Responsabile delle vendite (m/f)

#### I Suoi compiti:

- Preparazione per l'inserimento sul mercato italiano attraverso l'approfondimento del mercato potenziale, il contatto e il supporto dei clienti esistenti
- Identificazione ed acquisizione di nuovi clienti, elaborazione di una strategia per l'ulteriore approccio al mercato inclusa l'elaborazione di un business plan
- Responsabilità per incremento della vendita attiva di analizzatori ecom in diretto contatto con i clienti come anche tramite i grossisti
- Stretta collaborazione con ecom GmbH e con il partner di servizio che opera in Italia.

#### Il Suo profilo:

- Pluriennale esperienza nella vendita di prodotti tecnici con comprovato successo.
- La conoscenza dei processi di ingegneria / combustione ambientali costituirà elemento preferenziale
- Sicura gestione PC (MS Office, applicazioni Internet, eventualmente conoscenza programma ERP)
- Buone capacità linguistiche in inglese o in tedesco per una comunicazione fluente con i diversi interlocutori della ecom GmbH in Germania
- Spirito pionieristico, talento per la vendita e „mentalità Hands-On" necessaria per sviluppare strategicamente ed operativamente il mercato ecom italiano di notevole rilevanza per l'azienda.

#### La Sua chance:

- Sviluppo del mercato italiano in autonomia con responsabilità dei prodotti tecnici di misura ambientale di alta qualità
- Responsabilità crescente con l'aumento della prospettiva di mercato
- Pianificare il Suo successo personale analogamente al successo commerciale del marchio „ecom" in Italia.

Si prega di inviare cortesemente la candidatura, indicando le aspettative di stipendio e la data di possibile inizio ,via email a:

**ecom GmbH**  
**Signora Jennifer Binz**  
**Am Großen Teich 2**  
**58640 Iserlohn**  
**E-Mail: personal@ecom.de**