



## WIR PRODUZIEREN LEBENSQUALITÄT! Die Zukunft liegt in unseren Händen!

1985 hatten wir eine Vision. Klimaziele waren damals noch in weiter Ferne. Wir träumten davon, in jedem Haus den CO<sub>2</sub> – Ausstoß zu messen und den Wirkungsgrad der Heizungsanlage mit Messgeräten bestimmen zu können.

In einer kleinen Garage in Iserlohn-Oestrich haben wir damit begonnen.

Heute sind unsere ecom-Messgeräte weltweit an Heizungsanlagen, Brennern oder an Motoren im Einsatz. Dabei werden wir nicht aufhören zu träumen.

Zum weiteren Ausbau unserer Weltmärkte suchen wir eine/n

### Junior Area Sales Manager Europe (m/w)

#### Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Gestaltung von Vertriebsstrukturen und Vertriebsorganisationen in den definierten Ländern
- Umsatzverantwortung und Steuerung der Vertriebsaktivitäten in den jeweiligen Ländern
- Ständige Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation sowie Ableitung erforderlicher Vertriebs- und Produktstrategien und Weiterleitung der Informationen an die erforderlichen Bereiche im Unternehmen
- Initiieren und Mitwirken bei Produktentwicklungen, strategischen Produkt- und Vertriebskonzepten sowie Marketingmaßnahmen in Zusammenarbeit mit den internen Fachabteilungen
- Repräsentation des Unternehmens (Verhandlungen, Kundens Schulungen, Präsentationen, etc.)

#### Ihr Profil:

- Erfahrung beim nachweislich erfolgreichen Aufbau von Auslandsmärkten
- Ausgeprägte Fähigkeit zur Analyse und Interpretation von Kennzahlen und zur Ableitung von Maßnahmen
- Integrative und kooperative Persönlichkeit, Bodenständigkeit, ausgeprägte Kundenorientierung sowie hohe Erfolgs- und Zielorientierung
- Kenntnisse im Bereich der Umweltmesstechnik / Verbrennungsprozesse von Vorteil
- Fremdsprachenkenntnisse: Verhandlungssicheres Englisch, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft (zum Marktaufbau in verschiedenen Ländern – auch in Verbindung mit mehrwöchiger Abwesenheit)

#### Ihre Chance:

- Sie gestalten das Wachstum eines dynamischen Unternehmens in einem wachsenden, internationalen Markt mit herausragenden Produkten
- Gestaltungsspielräume, selbstbestimmtes Arbeiten in einem jungen Team, vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung
- Vielfältige Aufgabenstellung mit einer langfristigen Arbeitsperspektive im Unternehmen
- Sie produzieren Lebensqualität!

Interessiert? Wir suchen Persönlichkeiten, die Begeisterung in uns wecken! Wie möchten Sie uns überzeugen?

Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres möglichen Eintrittstermins richten Sie bitte – bevorzugt per E-Mail - an:

**ecom GmbH**  
**Frau Jennifer Binz**  
**Am Großen Teich 2**  
**58640 Iserlohn**  
**E-Mail: [personal@ecom.de](mailto:personal@ecom.de)**