

Business Development Manager (m/w/d)

Du willst Märkte nicht nur betreuen, sondern aktiv gestalten?

Dann werde Teil vom #teamecom und treibe unser Wachstum in Europa voran.

DEINE AUFGABEN BEI UNS:

Identifizieren neuer Zielmärkte & Entwicklung von Expansionsstrategien.

Aufbau nachhaltiger Partnernetzwerke (Distributoren, Handelspartner, Key Accounts).

Markt- & Wettbewerbsanalyse, Ableitung von Chancen.

Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Marketing & Geschäftsleitung.

Präsenz bei Kunden, Partnern & internationalen Messen.

DEIN PROFIL:

Pioniergeist & Begeisterung für internationale Marktentwicklung.

Erfahrung im technischen Vertrieb oder Business Development.

Unternehmerisches Denken, Hands-on-Mentalität

Hohe Reisebereitschaft innerhalb Europas

Kommunikationsstärke in Deutsch & Englisch (weitere Sprachen von Vorteil)

WAS WIR DIR BIETEN:



Bei uns übernimmst Du eine Schlüsselrolle in der internationalen Wachstumsstrategie mit viel Gestaltungsspielraum sowie Vertrauen in Deine Entscheidungen. Dich erwarten flexible Arbeitszeiten mit Home Office- Möglichkeiten, ein moderner Arbeitsplatz und attraktive Benfits wie betriebliche Altersvorsorge, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten oder Bike-Leasing. Vor allem aber wirst Du Teil eines starken, kollegialen Teams mit klarer Vision.





UNSERE MISSION:

Seit 1985 entwickeln wir innovative Messgeräte für eine nachhaltige Zukunft. Mit unserer Vision "Lebensqualität produzieren" treiben wir Klimaschutz und Energieeffizienz weltweit voran.



